



錦鯉の生産者直送体制を構築し、錦鯉販売サイトを立ち上げ、起業した綱さんにお話を伺いました。

＊

——オープンから約一年経ちますが、その後いかがですか？

計画を若干下回っていますが、概ね順調です。最近ではリピーターの方も増えてきました。

——事業計画書作りは密にセンターとやりとりさせていただきましたね。

毎週金曜日センターに通っていました（笑）。

——どんな販促活動をしていますか？

webを活用しています。特にYoutube、ヤフオクが好調です。

——Youtubeはどのように使っていますか？

鯉の池上げ動画が再生回数100万回を超え、それと連動して他の動画が見られています。視聴者の9割が外国の方で、コメントも多く寄せられるので一人ひとりに返信するように心がけています。

——海外の方からの反応はいかがですか？



インタビュー中の高橋さん（左）と綱さん（右）。



手作りの一輪挿し

お仕事中の綱さん。



鯉の品評会のポスター

綱さん作の木の食器。

本棚のチェック。

仙助（せんすけ）URL <https://www.sensukekoi.com/>
〒940-1131 新潟県長岡市十日町 1227-2 tel 0258-77-7379

海外メディアから好意的なメールをいただきます。今は日本国内にしか販売していませんがこれからは海外に積極的に発信していきたいです。

——お客様からどんなお声をいただいていますか？

愛好家の方から「生産者直送販売を続けてほしい」という声をよくいただきます。非常に好評でうれしい限りです。逆にこうした方が良いというアドバイスもいただきます。

——今後の課題は何ですか？

外国のお客様に対応できるよう、語学力をつけたいといけません。ホームページの方はクレジットカードを使えるようにしたいです。

——これからの展開についてお聞かせください。

大手にはできないwebを使った何かできないか考えています。錦鯉を中心に、鯉の育った環境を伝えたり、写真やグッズ販売などの展開も検討しています。

——他の起業家、起業を考える方へのメッセージをお願いします。

思い立ったらその日に行動です。やらないで後悔するより、やって恥をかいた方がいいです。1年前に起業支援センターに電話していなかったら、ここまでできませんでした。少しでもやりたい思いがあったら馬鹿にされてでもやってみることをおすすめします！

「仙助とコラボしたい・何か面白いことをやってみたい！」という方は綱さんまたは当センターまでご連絡ください！