



Up-Set 代表 いしぐち だい き 石口 大貴さん

2016年10月、バスケット用品とストリートファッションの専門店「Up Set (アップセット)」をオープンした石口さんにお話を伺いました。

*

——オープンから約半年経ちますが、その後いかがですか？

一言でいえば「楽しい」ですね！最初の3ヵ月は非常に苦しかったのですが、年明けから流れが変わってきました。

——苦しかった時期はどう乗り越えましたか？

2週間お客様が来ない時があったのですが、気分を切り替えようと東京に視察に行きました。自分から気になるお店の店主に声をかけて仲良くなり、SNSで繋がりを持てたおかげで、当店の情報を拡散してもらえるようになりました。

——SNSを使ってどんな販促活動をしていますか？

Twitter、Instagramを使って、イベントの告知をしたり商品入荷の情報を発信しています。その情報をお客様が拡散してくれます。

——イベントはどんな事をしていますか？

スニーカー好きな方達に、一番好きなスニーカーを履いてお店に集まって



インタビュー中の高橋さん(左)と石口さん(右)



ロゴの入ったショップ袋

店内はスニーカーがずらり！



店頭の様子。

オリジナルのステッカー。

お客様からは「くっちー」と呼ばれているそうです。

Up Set (アップセット) @upset_street10 @upset1022
〒940-0066 新潟県長岡市東坂之上町1丁目4-3 tel 0258-94-5167

もらい、ジャンケン大会などを行っています。イベントがきっかけでお客様同士交流が生まれると嬉しいですね。

——どんなお客様が来店しますか？

平日は30～40代の方、週末や長期の休みは中高生が多いです。お客様からは「こんなお店が長岡にできてよかった！」というありがたい声をいただきます。

——起業支援センターと事業計画書を作成していかがでしたか？

一緒に作ってとても良かったです。数字に対してちゃんと向き合えるようになったので、とても良い指針になっています。

——これからの展開についてお聞かせください。

自社のブランドを立ち上げる準備をしています。セレクトショップ「fid」を僕と同時期に起業した酒井さん(※)と知り合うことができ、コラボを企画しています。お客様に良いものを提供できるように商品を作っていきます。

——最後に他の起業家、起業を考える方へのメッセージをお願いします。

思ったら行動していくことが大事だと思います。怖くても怒られても行動した方が後悔しないと感じています。あと、何かあったら起業支援センターさんに相談に行くことをおすすめします！笑

※ながおか起業家通信 vol.3 に登場。当センターでご支援させていただきました。

「Up Set とコラボしたい・何か面白いことをやってみたい！」という方は石口さんまたは当センターまでご連絡ください！